



pmh

Persönlichkeitsbildung & Teamkultur

Intensiv-Training für **Verkaufsprofis**

Aktivieren Sie Ihre «Selbst-Starter-Fähigkeiten»!

Das erreichen Sie mit diesem Intensiv-Training:

- Mit Selbstsicherheit zum Verkaufserfolg
- Den Kunden als Partner behandeln
- Liebe dein Produkt und begeistere deinen Kunden
- Richtiger Umgang mit dem «Nein»

Verkäufer im Wandel

Es gibt unzählige Verkaufstrainings in denen Sie Abschluss-techniken, Fragetechniken, Einwandbehandlungstechniken usw. lernen.

Wieso sind einige erfolgreicher als andere? Die Persönlichkeit des Verkäufers zählt! Sie werden kein Produkt verkaufen, wenn Sie nicht auf den Kunden eingehen und Vertrauen aufbauen.

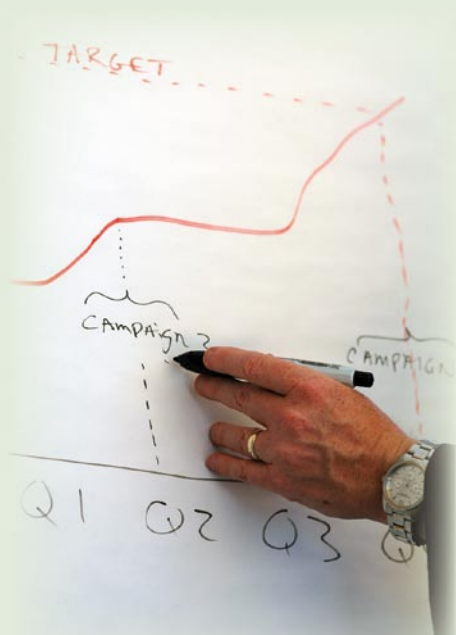
Und wie können sich Verkäufer nach einer Absage wieder motivieren?

Wenn Sie nicht für Ihr Produkt «brennen» wird auch der Funke nicht auf Ihren Kunden überspringen!

Investieren Sie diese Tage, und werden sie zum Verkaufsprofi!



Für wen ist dieses Intensiv-Training?



Die Seminarmodule sind aufeinander aufgebaut und beinhalten das, was jeder Verkaufsprofi über die Erfolgsgesetze und den zwischenmenschlichen Bereich unbedingt wissen sollte.

Dieses Wissen kann unmittelbar im Alltag ein- und umgesetzt werden und die pmh-Intensivtrainings bieten eine einzigartige Langzeit- und Tiefenwirkung.

Das pmh-Konzept bietet Verkaufspersönlichkeiten grosse Chancen in einem faszinierenden Umfeld. Mit diesem Wissen differenzieren Sie sich entscheidend von Ihren Mitbewerbern.

Bezüglich Qualität macht die pmh keine Kompromisse. Die Trainings werden laufend nach den neuesten Erkenntnissen der Persönlichkeitsbildung aktualisiert und bieten dadurch den grösstmöglichen Nutzen für Ihr Verkaufserfolg.

Details «Intensiv-Training für Verkaufsprofis»

Zeit: Tagesseminar, 09.00 bis 17.00 Uhr.
Die drei Seminare (Module) finden in Monatsabständen statt.

Investition: Fr. 1550.– / € 995.– inkl. umfangreiche Seminarunterlagen

pmh-Intensiv-Training für Verkaufsprofis

Modul 1:

Verkaufskompetenz

- Verkaufssteigerung durch Eigenmotivation
- Ausbau der «Selbst-Starter-Fähigkeiten»
- Ziel- und Zeitplanung = Effizienzsteigerung
- Wirkungsorientiertes Handeln führt zu mehr Selbstvertrauen
- Massenwirkung erhöht den Erfolg
- Einführung in die Mentaltechniken

Modul 2:

Richtiges Denken im Verkauf (Erfolgsbewusstsein)

- Selbstsicherheit führt zu mehr Verkaufserfolg
- Zuversichtliches verkäuferisches Denken
- Schnellere Erreichung der Zielvorgaben (Zukunftssicherung)
- Volles Ausschöpfen der vorhandenen Möglichkeiten
- Wissen um den richtigen Einsatz der persönlichen Ressourcen
- Ausbau der Mentaltechniken

Modul 3:

Kundenvorteile und richtige Kommunikation (Sozialkompetenz)

- Zwischenmenschliche Beziehungen (Wirkung & Kommunikation)
- Selbstsicherer Auftritt
- Förderung der eigenen Stärken und Menschenkenntnis einmal ganz anders
- Win-Win-Situation durch Respektierung der Einzigartigkeit des Menschen
- Freies Sprechen vor Menschen und Konfliktgewandtheit
- Vertiefung der Mentaltechniken

pmh bedeutet **p**ersönlich **m**otiviertes **h**andeln. Die pmh ist heute in der Schweiz wegweisend in der Persönlichkeitsbildung und der Teamkultur. Mit diesen beiden Kompetenzen hat das Unternehmen mit Hauptsitz in Bern auch im benachbarten Ausland eine hohe Reputation erlangt. Neben der Schweiz unterhält die pmh sieben Ausbildungszentren in Deutschland, im Fürstentum Liechtenstein sowie in Österreich.

Referenzen der pmh:

Bisher haben allein in der Schweiz 18 Radio- und 11 TV-Stationen sowie über 60 Zeitungen über dieses Erfolgsprinzip berichtet.

«Der Bund»

Erfolg beginnt im Kopf, dies bringen die pmh-Trainings immer wieder auf den Punkt.

«Neue Zürcher Zeitung»

Der Antrieb ist einfach: Wenn du unbedingt etwas erreichen willst, so schaffst du es!

«SonntagsBlick»

Jetzt ist es an der Zeit, etwas Neues anzupacken und seine Wünsche und Visionen in die Tat umzusetzen.

Firmen-Coaching (NGK-Training®)

- *KMU's aus vielen Branchen*
 - *Swisscom*
 - *Bertelsmann*
 - *Lego*
 - *Finanzverwaltung des Kantons Bern*
 - *Schweizer Armee*
- und viele mehr.*

Kontakt:

pmh

Internationales Ausbildungszentrum

pmh AG

Hauptsitz Bern

Cholholz 20 a

3178 Bösinggen-Bern

Telefon: 031 382 65 65

Fax: 031 382 65 66

E-Mail: pmh@pmh.ch

www.pmh.ch